Vendeur – Commercial sédentaire

COMPÉTENCES ACQUISES

- **Présenter, valoriser et vendre des produits et services**
- **Identifier les besoins et le potentiel d'un client**
- **Argumenter et négocier un contrat**
- **Gérer un stock et son réassort**
- **Assurer le suivi d'une relation client**
- **Sens du contact et de la communication**

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

2015/2020 – Auto entrepreneur

- Cours particuliers de musique.
- Site internet : leprofdemusique.fr
- Chaines YouTube

2003/2014 – Mogar Music France (commerce de gros)

- Technico Commercial - Démos et Formations Produits France (2013 à 2014)
- Responsable Commercial Secteur Sud Ouest (2005 à 2013)
- Responsable Commercial Paris/RP (2003/2005) & Chef de Produits (Ibanez Guit)

2001/2002 - Guillard Musiques (commerce de gros)

- Responsable commercial Paris/RP (2002)
- Commercial sédentaire (2001)

2001/2002 – Editions Warner Chapell

- Contrat d'édition (créations de musique pour l'image)
- Jingle France3 météo (musique)

1995/2001 - Hamm Musique (vente détail)

- Vendeur généraliste en magasin – Responsable Rayon Guitare (1995 à 2001)

1995 - Animateur

- Animateur – salon prêt à porter
- Animateur écoles (Ville de Paris)

1994 - Service Militaire (2eme Rgt de Hussards)

- Tireur canon antiaérien & tambour instructeur (aout 1994 à mai 1995)

1992 - Ministère des Affaires Sociales

- Animateur en centre social et surveillant scolaire Ville de Paris (1992 à 1994)

1990/1992 - Vente, Interim et administratif

- Vente Timeshare (Multipropriété Ibiza)
- Marchés et Animations supermarchés (vins)
- Missions intérim diverses
- Vacations Ministère des finances

PASSION & CENTRES D'INTERETS

Musique

- Guitare, Piano, Batterie
- Chaines YouTube (David Thilloy et LPM Tutos)
- Cours et Créations

Histoire & Sciences

- De l'Univers au monde animal en passant par les civilisations et l'archéologie…

Ski & Marche